

**WE'RE
HIRING!**



REGIONALNY KIEROWNIK SPRZEDAŻY

MIEJSCE PRACY:

woj. mazowieckie, podlaskie, warmińsko-mazurskie, pomorskie

WYMAGANIA:

- doświadczenie w sprzedaży usług niematerialnych
- doświadczenie zawodowe w obszarze przemysłowym
- znajomość branży metalowej lub budowlanej,
- umiejętność efektywnego stosowania technik negocjacji
- atutem będzie znajomość języka angielskiego lub niemieckiego
- mile widziane wykształcenie techniczne
- biegła obsługa komputera
- mobilność (własny samochód)
- chęć dalszego rozwoju interpersonalnego oraz gotowość do częstych wyjazdów

OFERUJEMY:

- pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- umowę o pracę
- niezbędne narzędzia pracy
- wynagrodzenie stałe + premia za wyniki

TÜV NORD Polska Sp. z o.o., ul. Mickiewicza 29, 40-085 Katowice, e-mail: hr@tuv-nord.pl

Klauzula RODO: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu obecnych i przyszłych rekrutacji zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO), na podstawie art. 6 ust. 1 pkt a i b. Oświadczam, iż zapoznałem się z treścią klauzuli informacyjnej.”